

STUDENTEN AUFGEPASST:

Praktikum bei easyJet

Für easyJet suchen wir Sie als Praktikant/in im Bereich Vertrieb & Marketing Germany.

Bei easyJet bieten wir Ihnen die Gelegenheit, Ihre Reisebegeisterung mit fantastischen Möglichkeiten zur Entwicklung Ihrer Laufbahn in Einklang zu bringen. Ergreifen Sie die Chance, neue Menschen zu treffen und für eine führende, renommierte Fluggesellschaft zu arbeiten, die ehrgeizige Wachstumsziele innerhalb Europas und darüber hinaus verfolgt.

easyJet ist die viertgrößte Fluggesellschaft in Europa und befördert jährlich mehr als 60 Millionen Passagiere. Wir sind auf über 600 Strecken in mehr als 30 Ländern im Einsatz, und im Rahmen unserer Wachstumsstrategie erweitern wir unsere Flotte mit neuen Flugzeugen. Von unserer Basis in Berlin aus arbeiten Sie in einem freundlichen, interessanten und professionellen Team. Dabei haben Sie Gelegenheit, Ihre Kenntnisse und Fähigkeiten zu entwickeln und von den Leistungen eines sicheren, soliden und sich auf Wachstumskurs befindenden Unternehmens zu profitieren. Ein Praktikum bei easyJet eröffnet Ihnen viele Vorteile. Wir binden Sie nicht nur ins Tagesgeschäft ein, sondern übertragen Ihnen auch eigene Aufgaben und Teilprojekte.

Wer für easyJet arbeitet, erlebt ein stark wachsendes Unternehmen mit innovativen Managementstilen. Denn vieles macht die Airline anders als ihre Wettbewerber. Wenn Sie sowohl Englisch als auch Deutsch fließend beherrschen, stets um allerbeste Kundenzufriedenheit bestrebt sind und in einem tollen Team arbeiten möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bewerben können Sie sich, wenn Sie aktuell ihr Studium absolvieren. Heben Sie zum nächst möglichen Zeitpunkt, befristet für sechs Monate (Pflichtpraktikum) bzw. für drei Monate (freiwilliges ausbildungs- bzw. studienbegleitendes Praktikum), an unserem Standort in Berlin, im Bereich Vertrieb & Marketing mit uns ab. Werden Sie Teil der neuen easyJet-Generation und senden Sie Ihre Bewerbung an Frau Elisabeth Jesse, Email: elisabeth.jesse@easyjet.com.

Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen!

Ihr Verantwortungsbereich:

Planung, Organisation und Durchführung von Vertriebs- und Marketingmassnahmen, Unterstützung der Vertriebs- und Marketingabteilung im Tagesgeschäft, Projektmanagement in den Bereichen klassischer Vertrieb, Hochwertiges Eventmanagement (Zielgruppe aus Wirtschaft und Politik), Vertriebs- und Marketingkooperationen, Innovative Akquisemethoden, Abstimmung und Austausch mit easyJet Fachabteilungen, Agenturen und Partnerunternehmen u.v.m.

Ihr Profil:

Sie sind immatrikulierte/r Student/-in eines Studiengangs mit der Fachrichtung Wirtschaft, Marketing, Kommunikation oder Tourismus, Sie können im Idealfall ein Praktikum im Bereich Vertrieb oder eine gleichwertige Praxiserfahrung vorweisen und bringen Begeisterung für Vertrieb und Strategie mit, Sie sind sehr kommunikativ, haben eine sehr gute Auffassungsgabe und einen ausgeprägten Teamgeist, eine pragmatische Herangehensweise und eine selbstständige Arbeitsweise sind Ihre Stärken. Sie zeigen Eigeninitiative, übernehmen Verantwortung und haben grossen Spass an der Arbeit im Team. Dann wird Sie der easyJet Spirit begeistern!

business by
easyJet