



**OMAN AIR ist die schnell wachsende nationale Fluggesellschaft des Sultanats Oman**  
**Wachsen Sie gemeinsam mit uns in der folgenden, verantwortungsvollen Position:**

**Sales Executive (m/f) am Standort Frankfurt**

**Ihre Aufgaben**

- ▣ Gewinnung von Neukunden und Pflege von Bestandskunden bundesweit im Rahmen der betreuten Vertriebskanäle
- ▣ Analyse von Konkurrenzsituation und Marktpotenzialen
- ▣ Regelmäßige Erstellung von Auswertungen und Umsatzberichten aus verschiedenen Systemen
- ▣ Konzeption und Durchführung von Marketing- und Verkaufsförderungsmaßnahmen
- ▣ Repräsentation von Oman Air auf Messen und Events

**Das bringen Sie mit**

- ▣ Abgeschlossenes Hochschulstudium
- ▣ Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position bei einer Airline, im Reisebüro oder bei einem Veranstalter
- ▣ Freude am Kundenkontakt, Verhandlungsgeschick und Präsentationsstärke
- ▣ Erfahrung in der Neukundengewinnung ist von Vorteil
- ▣ Einsatzbereitschaft und Eigeninitiative
- ▣ Grundkenntnisse im Bereich Flugtarife und Ticketing sowie gute Kenntnisse im Umgang mit GDS, idealerweise Sabre
- ▣ Hohe Affinität zu online sales und E-Commerce; Bereitschaft zur Übernahme von Aufgaben in diesem Bereich
- ▣ PKW-Führerschein und eigenes Fahrzeug
- ▣ Mindestens sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie Interesse an der genannten Position haben und die genannten Voraussetzungen mitbringen, freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme.

Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf mit einem kurzen Anschreiben per Mail an:

**Oman Air, Direktion für Deutschland, Frankfurt/Main**

**E-Mail:**

**[admin.fra@omanair.com](mailto:admin.fra@omanair.com)**